

CURSO

De Oratoria



INTRODUCCION

La Oratoria puede cambiar tu vida profesional

- * Hay cosas en el periodismo cuando uno lo elige como profesión, que nunca puede faltar: fundamental es sentir y tener el fuego interior para llevarlo adelante.
- * El deseo como la capacidad que uno debe tener para proponerse cosas en la vida
- * Determinación es nuestra habilidad para perseverar en la meta y no desfallecer
- * Disciplina es el talento para invertir tiempo en el objetivo propuesto

EL CORAZÓN EN LAS PALABRAS

- * Quien habla desde el corazón también se dirige al corazón de quienes lo escuchan.
- * Un mensaje que tenga el poder de la sinceridad más la fuerza de la convicción hace magia en una presentación.
- * Las palabras bien transmitidas, logran no solo hacer pensar a quienes las escuchan sino hacer que lo sientan internamente. Que vibren.

TÉCNICAS Y ARMAS PARA SER UN BUEN ORADOR

- * El impacto de un mensaje se debe a tres elementos: las palabras, la entonación que ponemos en ellas y la comunicación a través de los gestos. Este trípode de manera adecuada “produce” un orador contundente preparado para su cuarta arma: el poder de persuasión.
- * En oratoria el talento es un mito, para ser un buen orador, hace falta voluntad y trabajar duro.
- * Es clave pensar en la audiencia, luego en el mensaje y finalmente en el resultado.
- * Para hablar mejor es necesario aprender a escuchar mejor.
- * El secreto del buen orador no está en su inteligencia ni en el contenido de su mensaje, sino en su preparación.
- * En general, cuando la gente se entera que tiene que hacer una presentación, lo primero que intenta es evitarla. Si eso se hace imposible entonces trata de postergarla.
- * No hay que dejarse llevar por pensamientos negativos, en la práctica se adquiere seguridad y confianza en uno mismo.

DIFERENTES TIPOS DE MIEDO

- *Miedo a la primera vez: “Cuando una persona tiene que hacer algo por primera vez, es normal que tenga miedo”, se vence dando el primer paso.
- *Miedo al fracaso: antes de una exposición suelen aparecer preguntas y ciertas afirmaciones de las que no hay que dejarse amedrentar. ¿Y si me equivoco?, ¿Si lo hago mal?, ¡Mejor no lo hago!.
- *Miedo al “que dirán”: muchas personas viven pendientes de lo que piensan los demás y no de los dictados de su razón.

RECOMENDACIONES PARA COMBATIR AL MIEDO

- *Pensar siempre en positivo.
- *Trabajar principalmente en la introducción.
- *Organizar el tema y no improvisar.
- *Mantener la autoestima en alto.
- *Practicar la presentación todo lo más que se pueda.
- *Utilizar un vocabulario sencillo aunque se tenga que expresar pensamientos profundos.
- *Concentrarse en el auditorio.
- *Hablar siempre de lo que se sabe.

LOS SONIDOS DEL SILENCIO

- *Los silencios muchas veces hablan.
- *El silencio y la pausa tienen una importancia primordial, si lo que se busca lograr es una presentación de alto impacto.
- *Los silencios preparados tienen dos grandes objetivos: darle énfasis al discurso y restar monotonía a la exposición.
- *Las pausas mejoran el ritmo de la presentación.

LOS MOVIMIENTOS DEL ORADOR

- *Un gesto vale más que mil palabras.
- *No siempre se dice lo que se piensa.
- *Las posturas, la dicción y la mirada construyen un lenguaje diferente al de las palabras.
- *La importancia de la comunicación no verbal.